



Titel

Arbeitskraftabsicherung als Superkraft

Zielgruppen, Beratungsansätze, Versicherungslösungen

Dauer/Weiterbildungszeit

» 45 Minuten

Seminartermine und Veranstaltungsorte

- » 14.04.2026 Dortmund
- » 15.04.2026 Hannover
- » 16.04.2026 Leipzig
- » 05.05.2026 Oberursel
- » 06.05.2026 Stuttgart
- » 07.05.2026 Ingolstadt

Seminarinhalte

Wir zeigen, welche Lösung zu welcher Zielgruppe passt: Wann ist die Berufsunfähigkeitsversicherung die richtige Wahl – und wann bietet die Grundfähigkeitsversicherung eine sinnvolle Alternative?

Anhand praxisnaher Beispiele und klarer Beratungsansätze bieten wir Orientierung und zeigen, wie individuelle Kundenbedarfe passgenau abgesichert werden können – und wie die AKS-Beratung zu Ihrer Superkraft wird.

Zielgruppe

Vertriebspartner mit entsprechend ausgewählten Vermittlerpunkten

Kompetenzen

- » Produkt bzw. Tarifierweiterungen kennen und Vorteile des Produktes darstellen können
- » vorhandene Fachkompetenz des Themenbereichs erweitern
- » Nutzen für den Kunden argumentieren

Methode

Vortrag mit Präsentation

Referenten

Carina Gervens, Leiterin Produktmanagement Biometrie
Erik Schwarz, Produktmanager Biometrie